

## **ТРЕНИНГ: Настройка и запуск автоворонок для продвижения товаров и услуг самозанятого.**

В рамках реализации проекта «Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятыми гражданами» приглашаем Вас принять участие в бесплатном тренинге, который поможет Вам настроить эффективную систему продаж.

**ДАТА ПРОВЕДЕНИЯ:** 26 октября 10:00-17:00

**МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:** г. Екатеринбург, ул. Бориса Ельцина, д3., Ельцин-центр, 5 этаж. Точка Кипения Екатеринбург с возможностью дистанционного подключения

**ОРГАНИЗАТОР:** Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства

**ОПЕРАТОР МЕРОПРИЯТИЯ:** ООО «УКБ «Альянс»

**О МЕРОПРИЯТИИ:** Этот практический семинар познакомит слушателей с методами и инструментами автоматизации бизнес-процессов компании, связанными с продажами. На семинаре вы узнаете, что такое Chatbot (Чат-бот) и как его настраивать, что такое автоворонки и почему спрос на их настройку продолжает расти. Сделаем первые шаги по внедрению этих инструментов в ваш бизнес. Интересно? Регистрируйтесь и приходите с ноутбуком.

**ДЛЯ КОГО:** для самозанятых, готовых осваивать навыки создания автоворонок и чатботов.

### **ПРОГРАММА:**

- **Поиск клиентов для туристического бизнеса:** Где «живут» мои клиенты? Точки контакта с клиентом и его потребности. Мозговой штурм.

- **Воронки продаж:** Классическая модель принятия решения; Воронка CDJ от McKinsey; Нейромаркетинг; различные психологические уловки.

- **Автоматизация воронок продаж:** Использование CRM – систем. Путь клиента от знакомства к покупке, автоматизация взаимоотношений с клиентом на этом пути. Этапы создания автоворонки. Примеры роботизации бизнес-процессов связанных с продажей.

**What is a chatbot?:** Что такое чат-бот и как создать бота без навыков программирования. Сервисы для создания чат-бота.

**Практическая часть:** Настройка WhatsApp Business, Facebook и Telegram каналов. Создание бота на платформе Aimylogic. Подключение бота к настроенным каналам.

**СПИКЕР:** **Беус Андрей Александрович:** руководитель проектов Екатеринбургского центра развития предпринимательства. Моя основная специализация - это автоматизация продаж с помощью CRM систем, разработки и внедрения голосовых и текстовых чат ботов. С бизнесом и маркетингом связан самого детства. Опыт руководящей и предпринимательской деятельности более 20 лет.

### **УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ:**

Участие бесплатное. Обязательна регистрация. Мероприятие проходит в очном формате с возможностью дистанционного подключения.