

Мастер класс «Эффективные навыки продаж»

В рамках реализации проекта «Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятыми гражданами» приглашаем Вас принять участие в бесплатном вебинаре, который поможет Вам настроить эффективную систему продаж.

ДАТА ПРОВЕДЕНИЯ: 18 октября 2021 г., 10:00-18:00

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ: г. Екатеринбург, ул. Бориса Ельцина, д.3, «Ельцин Центр», 5 этаж, Точка Кипения с возможностью дистанционного подключения

ОРГАНИЗАТОР: Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства

ОПЕРАТОР МЕРОПРИЯТИЯ: ООО «УКБ «Альянс»

О МЕРОПРИЯТИИ:

Продажи — это основной процесс, обеспечивающий бизнес притоком денежных ресурсов. От того насколько этот процесс настроен зависит стабильность и устойчивое развитие бизнеса. На Вебинаре «Эффективные навыки продаж» Вы получите выверенный алгоритм, позволяющий гибко выстраивать продажи, разработаете под себя выигрышную тактику поведения.

ДЛЯ КОГО: для самозанятых, готовых осваивать навыки эффективных продаж.

ПРОГРАММА:

1. Цель по продажам. Сколько клиентов нам надо. Метрики продаж, воронка продаж, конверсия, цикл продаж. Планирование действий по продажам.
2. Определяем перечень продающих аргументов в пользу сделки для конкретного клиента. Разрабатываем ценностное предложение.
3. Вопросы технологии в продажах. Формируем перечень выясняющих вопросов для обеспечения результативной сделки. Формируем контраргументацию на возражения клиента для минимизации отказов.

СПИКЕР: Юткина Юлия Анатольевна: соучредитель 3 предприятий в ГК Альянс, сертифицированный коуч международной корпорации Leadership Management International Inc. (USA), Сертифицированный коуч международной корпорации Leadership Management International Inc. (USA) и ICF (Международной Федерации Коучей)

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ:

Участие бесплатное. Обязательна регистрация. Мероприятие проходит в очном формате с возможностью дистанционного подключения.